

Bodylogic®



Nuevo Programa de

CLIENTE
PREFERENTE

DISTRIBUIDOR

Gana hasta un

32%

DE CADA COMPRA



Nuevo Programa de

CLIENTE
PREFERENTE

DISTRIBUIDOR

Ahora puedes generar **mayores ingresos** con el nuevo programa de **Cliente Preferente**.

A partir del **1 de Septiembre del 2022** tus nuevos clientes preferentes te harán ganar más dinero y podrás recibir **hasta un 32%** de cada una de sus compras.

Bodylogic®



Nuevo Programa de

CLIENTE
PREFERENTE

DISTRIBUIDOR

MECÁNICA

PASO 1

Registra un nuevo **Cliente Preferente** sin costo con la compra de sus productos favoritos.

PASO 2

Recibirás la **diferencia de porcentaje** que exista entre el descuento de tu nuevo **Cliente Preferente** y el tuyo.

PASO 3

Recibe **semanalmente las ganancias** generadas por tus **Cientes Preferentes**.

Ejemplo:



B - Glutación
Sin impuestos

Precio Público

Bs. 723,85



B - Glutación
Sin impuestos

Precio Distribuidor

al **42%**
Bs. 419,83



B - Glutación
Sin impuestos

Precio **Cliente Preferente**

al **10%**
Bs. 651,47

=

Esta es la **Ganancia** que obtienes de la compra de tu **Nuevo Cliente Preferente**

Bs. 231,63

Diferencia **32%**



Nuevo Programa de

CLIENTE
PREFERENTE

D I S T R I B U I D O R

MECÁNICA

A partir del **1 de Septiembre del 2022** tus nuevos clientes preferentes pueden registrarse **sin costo** y obtener de un **10% a un 30% de descuento**.

Tu nuevo cliente preferente puede incrementar su descuento de manera muy sencilla.

REQUISITO	DESCUENTO
Al registrarse al programa de Cliente Preferente y comprar al menos 1 punto	10%
Al acumular 150 puntos en hasta 12 meses móviles	20%
Al acumular 650 puntos en hasta 12 meses móviles	30%

* Para conservar su descuento el Cliente Preferente debe realizar por lo menos un punto al mes.

IMPORTANTE



Los puntos y el valor comisionable del **Nuevo Cliente Preferente** suman a tus puntos personales y valor comisionable personal, **por lo que ya no se consideran en tu primer nivel.**



Nuevo Programa de

CLIENTE
PREFERENTE

D I S T R I B U I D O R

MECÁNICA

A considerar:

1. El nuevo modelo de Cliente Preferente estará vigente a partir del **1 de septiembre del 2022** y aplica para los **6 países donde tiene presencia Bodylogic** (México, Estados Unidos, El Salvador, Panamá, Perú y Bolivia) y para todos los nuevos Clientes Preferentes **inscritos a partir de esta fecha.**
2. Los puntos de las compras de un **Cliente Preferente** pasarán a **sumar al volumen de distribución** de su patrocinador y el valor comisionable **sumará al valor comisionable del patrocinador.**



3. Un distribuidor **podrá calificar a su título** con las compras de sus Clientes Preferentes.

Ejemplo: Un distribuidor que para **calificar a Platino** tiene que comprar 200 puntos de volumen de distribución, **podrá completar sus 200 puntos con las compras de sus clientes preferentes.**

200 puntos
distribución



200 puntos
compras de
CP



Platino



Nuevo Programa de

CLIENTE
PREFERENTE

D I S T R I B U I D O R

MECÁNICA

4. El Cliente Preferente **ya no se considerará como primer nivel de su patrocinador**, por lo tanto, un patrocinador **no podrá comisionar Uninivel** de su propio Cliente Preferente. Las compras de su Cliente Preferente **generarán Uninivel para la línea ascendente del patrocinador**.
5. Toda orden generada por un Cliente Preferente **generará una ganancia a su patrocinador**. Esta ganancia se calcula al multiplicar el precio público sin impuestos de la compra del Cliente Preferente por la diferencia entre:
1) El descuento que tenga el patrocinador al momento de la compra del Cliente Preferente y **2) El descuento de la compra** del Cliente Preferente.
6. Es requisito que para mantener o incrementar el descuento, el Cliente Preferente **realice al menos una compra mensual de 1 punto**. De no ser así, **regresaría al 10% de descuento**. El periodo siguiente inmediato de no haber hecho una compra de 1 punto pasará al 10% de descuento y su contador puntos para alcanzar descuentos se **reiniciará desde cero**.
7. Un Cliente Preferente que en 12 meses acumule 650 puntos de volumen, **obtendrá su descuento del 30% para los siguientes 12 periodos**. Incluso el Cliente Preferente puede lograrlo en 6 meses y **su beneficio del 30% se garantizará por los siguientes 12 periodos**.

Para volver a mantener el 30% después de que se terminen los 12 meses garantizados tendrá que acumular **650 puntos durante su periodo de recalificación**. El periodo de recalificación consiste en los siguientes 12 meses después de haber alcanzado el 30% de descuento.

Si un Cliente Preferente en 12 meses **acumuló 200 puntos**, el descuento de su periodo siguiente corresponderá al volumen acumulado de sus últimos 12 periodos móviles.



Nuevo Programa de

CLIENTE
PREFERENTE

D I S T R I B U I D O R

MECÁNICA

8. El valor comisionable de la compra del Cliente Preferente se calculará de la siguiente manera:

Ejemplo:

Un Cliente Preferente realiza una compra de 50 puntos, **el precio público de la compra quitando el impuesto sobre las ventas** es de Bs. 511.73. Su patrocinador cuenta con el 42% de descuento al momento de la compra del cliente. ***El valor comisionable generado por esa compra será de Bs. 264.15.**

IMPORTANTE

Los clientes preferentes actuales que tengan un descuento mayor o igual al 30% **pasarán a convertirse en distribuidores** y su descuento último se les garantizará por 12 meses. **Después de 12 meses** entrarán a las reglas de descuento del **Programa de Lealtad de distribuidores o al método acelerado de descuentos.**



* VC = Precio público sin impuestos de la compra del Cliente Preferente x (1 - Descuento del patrocinador) x 0.89 = Bs. 511.73 x (1 - 0.42) x 0.89 = Bs. 264.15